# Documentación de Criterios (Matemática y Lógica)

## El Desafío Oculto de la Eficiencia en la Imprenta

## Introducción

En la industria gráfica, la diferencia entre una ganancia saludable y una pérdida significativa a menudo reside en un factor que es invisible para el cliente final: la eficiencia de la producción. Cada trabajo de impresión, sin importar su tamaño, desencadena una compleja cadena de procesos industriales con costos fijos y variables. El problema es que, al gestionar múltiples trabajos simultáneamente, la cantidad de decisiones a tomar crece de forma exponencial, superando rápidamente la capacidad de cálculo de incluso el experto más experimentado.

Así es como en el corazón de toda imprenta moderna late un desafío monumental, un rompecabezas de optimización tan complejo que a menudo se resuelve por intuición y experiencia, más que por certeza matemática. Cada día, una imprenta se enfrenta a una multitud de trabajos de diferentes tamaños, cantidades y colores. La pregunta fundamental, y que puede costar o ahorrar miles de dólares, es: ¿cuál es la forma más eficiente de producir todo esto?

¿Se deben imprimir diez trabajos pequeños por separado, pagando diez veces el alto costo de preparación de la máquina? ¿O es mejor combinarlos en un solo tiraje grande, un proceso conocido como *ganging*? Si se combinan, ¿cuál es la mejor forma de acomodar las piezas para minimizar el desperdicio de papel? ¿Qué máquina es la más económica para ese armado específico? ¿Y si una combinación de dos trabajos más un tercero por separado resulta ser aún más barata?

Este no es un problema trivial. La cantidad de combinaciones posibles para organizar los trabajos en los pliegos de papel es astronómica, superando la capacidad de cálculo de cualquier experto humano. Una decisión aparentemente pequeña, como elegir un tamaño de pliego ligeramente diferente o cambiar un trabajo de una máquina a otra, puede tener un efecto dominó en toda la cadena de producción.

Este es un problema de optimización combinatoria de una dificultad extrema. Un experto puede tardar horas en planificar un solo día de producción y, aun así, sin tener la certeza de haber encontrado la solución más rentable. Aquí es donde un optimizador se convierte en una herramienta estratégica. Su objetivo es transformar un arte basado en la experiencia en una ciencia exacta, encontrando el plan de producción que minimiza el costo total. Pero el impacto va mucho más allá del ahorro económico; se alinea directamente con los principios de una economía circular y una producción sostenible:

* **Ahorro Radical de Papel:** Al combinar trabajos de forma inteligente (ganging), el sistema llena los espacios vacíos en los pliegos de papel, reduciendo drásticamente la cantidad de desperdicio (merma) que termina en la basura. Menos papel consumido significa menos árboles talados y un menor impacto ambiental.
* **Eficiencia Energética:** Cada vez que una máquina offset se enciende, consume una cantidad significativa de energía. Al consolidar múltiples trabajos en menos tirajes, el optimizador reduce las horas de funcionamiento de la maquinaria pesada, disminuyendo la huella de carbono de la imprenta.
* **Optimización de Horas-Hombre:** Menos puestas a punto de máquina y menos tirajes liberan tiempo valioso del personal de producción, permitiéndoles enfocarse en otras tareas críticas en lugar de en procesos repetitivos.
* **Mejores Tiempos de Entrega:** Una producción más ágil y eficiente se traduce directamente en tiempos de respuesta más rápidos para los clientes, una ventaja competitiva crucial en el mercado actual.
* **Reducción de Costos Fijos:** Cada "postura de máquina" tiene un costo alto. Al combinar 5 trabajos en un solo tiraje, se paga una sola postura en lugar de cinco, ahorrando miles en costos de preparación.

Este documento detalla los criterios y la lógica matemática que utiliza el sistema para resolver este complejo rompecabezas, convirtiendo el caos de la producción en un plan optimizado, rentable y sostenible.

### 

## Conceptos Fundamentales del Proceso

Para entender la optimización, primero debemos definir las "materias primas" del proceso.

### Papel de Fábrica vs. Pliego de Impresión

No todo el papel es igual. El proceso comienza con dos conceptos distintos:

* **Papel de Fábrica (o Resma):** Son las hojas de papel gigantes, en los tamaños estándar que entregan los proveedores (por ejemplo, 72x102 cm, 66x96 cm). Este es el papel crudo.
* **Pliego de Impresión:** Es la hoja de papel que **efectivamente entra en la máquina de imprimir**. Este pliego se **corta** a partir de una hoja de Papel de Fábrica. Una imprenta usualmente tiene una lista de tamaños de corte estándar que sabe que son eficientes para sus máquinas (por ejemplo, cortar una hoja de 72x102 a la mitad para obtener dos pliegos de 72x51).

La relación entre estos dos es la primera optimización crucial: el sistema siempre calculará la forma más económica de cortar los Pliegos de Impresión necesarios desde los Papeles de Fábrica disponibles, minimizando el desperdicio desde el primer paso.

### La Cocina de la Imprenta: Una Analogía

Imagina que, en lugar de imprimir, vamos a decorar miles de galletas idénticas.

* **¿Qué son las Tintas?** Las tintas son simplemente los colores. Para una foto a todo color, casi siempre usamos 4 tintas base: Cian (azul), Magenta (rojo), Amarillo y Negro (conocido como **CMYK**).  
  **Analogía:** Son como los potes de glaseado de diferentes colores que usas para decorar la galleta.
* **¿Qué es una Plancha?** Aquí está la clave del offset. Una plancha es una lámina de metal grabada con la imagen de **un solo color**. Si tu diseño tiene texto negro y un logo rojo, necesitas dos planchas: una para todo lo negro y otra para todo lo rojo.  
  **Analogía:** Una plancha es como un **sello de repostería gigante**. Para decorar una galleta con un árbol (tronco marrón y hojas verdes), necesitas dos sellos: un "sello-tronco" y un "sello-hojas".
* **Máquina Offset vs. Máquina Digital**
  + **Máquina Offset:** Es la imprenta industrial que usa **planchas** y tinta líquida. Es ideal para grandes cantidades.  
    **Analogía:** Es una **línea de ensamblaje para decorar galletas**. Preparar los sellos es caro, pero una vez en marcha, decoras miles de galletas por hora a un costo mínimo por unidad.
  + **Máquina Digital:** No usa planchas. Es, en esencia, una impresora láser industrial de altísima calidad.  
    **Analogía:** Es como un **brazo robótico con una manga pastelera**. No necesita sellos. Es perfecta para decorar pocas galletas, pero es más lenta y cara por unidad en grandes volúmenes.
* **¿Qué es una Postura en Máquina (Setup)?** Es todo el trabajo de preparación **antes** de imprimir la primera hoja válida. En offset, esto es costoso: grabar las planchas, montarlas en la máquina, calibrar el color, etc.  
  **Analogía:** Es el equivalente a **fabricar tus sellos de repostería** y preparar todos los potes de glaseado. Es un **costo fijo** enorme que pagas una sola vez, sin importar si vas a decorar 100 o 10,000 galletas.
* **¿Qué es Duplex?** Simplemente, imprimir en **ambas caras** de la hoja (frente y dorso).
* **¿Cómo Funciona una Máquina Offset con Varios "Cuerpos"?** Un **cuerpo** es una unidad completa de impresión.  
  **Analogía:** Un cuerpo es una **"estación de decoración"** en tu línea de ensamblaje.
  + **Máquina de 1 Cuerpo:** Tiene una sola estación. Si tu diseño es a 4 colores (CMYK), la hoja de papel tiene que pasar **cuatro veces** por la misma máquina. Se imprime el negro, se saca el papel, se cambia la plancha y la tinta al azul, se vuelve a pasar el mismo papel, y así sucesivamente. Es lento.
  + **Máquina de 4 Cuerpos (como la SM52 de tu input):** Es una máquina larga con 4 estaciones en línea. El papel entra por un extremo, pasa por la estación del negro, luego por la del cian, luego magenta y luego amarillo, todo en **una sola pasada**. Sale por el otro extremo ya impreso a full color. Es muchísimo más rápida y eficiente.

## Lógica de Costos en Nuestro Sistema: Desarmando el Presupuesto de Imprenta

Hacer un presupuesto en una imprenta es un arte complejo. Para un mismo trabajo, pueden existir docenas de formas de producirlo, cada una con un costo radicalmente diferente. El precio final es el resultado de un delicado baile entre el costo del papel, los costos fijos de la máquina y los costos variables de la impresión. Entender cómo se calcula este precio es clave para comprender por qué el optimizador es tan potente.

### El Rompecabezas de las Combinaciones

Imagina que quieres imprimir unas simples tarjetas. La cantidad de decisiones que la imprenta debe tomar es abrumadora:

* **¿En qué tamaño de pliego lo imprimo?** ¿Uso un pliego pequeño donde caben 20 tarjetas o uno gigante donde caben 200?
* **¿Cómo lo armo?** En ese pliego, ¿las pongo verticales u horizontales para maximizar la cantidad? Este "armado" define cuántos pliegos necesitaré en total (el "tiraje").
* **¿Qué máquina uso?** ¿El pliego grande solo cabe en la máquina offset A, que es muy cara de poner en marcha? ¿O puedo usar un pliego más chico en la máquina B, que es más barata de preparar pero más lenta?
* **¿De qué papel de fábrica lo corto?** El pliego que elegí, ¿de qué resma de papel gigante lo corto para desperdiciar la menor cantidad de material posible?

Cada una de estas decisiones afecta a las demás. Un armado diferente cambia el tiraje, lo que puede hacer que una máquina que parecía cara ahora sea barata. Un tamaño de pliego diferente puede requerir un papel de fábrica más costoso. Las combinaciones crecen tan rápido que es imposible para una persona calcularlas todas y tener la certeza de haber encontrado la más barata. **Este es el problema que el sistema resuelve.**

El optimizador modela con precisión cómo una imprenta real estructura sus costos.

* **Postura (Setup):** Es el costo fijo de preparación. El sistema contempla dos modalidades de cobro:
  + **Costo por Tinta:** El costo se multiplica por el número total de planchas necesarias. Si un trabajo a 4 colores doble faz usa 8 planchas, el costo de postura se multiplica por 8.
  + **Costo por Tiraje:** Es un costo fijo único por toda la preparación, sin importar cuántos colores lleve.
* **Lavado:** Es el costo de limpiar un cuerpo de la máquina para cambiar de color. Sigue la misma lógica que la postura, pudiendo cobrarse **por cada tinta** que se lava o **por pasada** completa de la máquina.
* **Impresión (Costo Variable):** Es el costo por cada "bajada" o pliego que pasa por la máquina, usualmente cobrado **por millar**.
  + El sistema siempre respeta un **mínimo de impresiones a cobrar**. Si el tiraje es de 500 pliegos y el mínimo es 1000, el costo se calcula sobre 1000.
  + En trabajos **Duplex**, este mínimo se aplica de forma independiente a cada cara. Si el tiraje es de 500, se cobran 1000 impresiones para el frente y 1000 para el dorso.

### El Proceso de Optimización

#### Cálculo de la Solución Base: El Precio de Hacerlo por Separado

Para establecer un punto de referencia justo, el sistema primero calcula el costo de imprimir cada trabajo de forma individual, pero de la manera más eficiente posible. Esta es la lógica que sigue, tal como la definimos:

1. **Se elige un Pliego de Impresión:** De la lista de cortes estándar que la imprenta define, el sistema toma uno (por ejemplo, 51x36 cm).
2. **Se calcula el Armado Óptimo:** Para ese pliego, se calcula cuántas piezas del trabajo caben. El sistema prueba ponerlas horizontales y verticales y elige la opción que maximice la cantidad.
3. **Se calculan los Costos por Máquina:** Con el armado y el tiraje ya definidos, el sistema itera por cada máquina en la que ese pliego quepa físicamente.
   * **Costo de Material:** Para cada máquina, se calcula cuántos pliegos de papel se necesitan, incluyendo la **demasía** (el desperdicio extra que esa máquina específica necesita para la puesta a punto). Luego, optimiza el corte de esos pliegos desde los diferentes tamaños de papel de fábrica para encontrar la opción más barata.
   * **Costo de Impresión:** Se calcula el costo de la **postura**, el **lavado** y las **impresiones** para esa máquina y ese tiraje.
4. **Se encuentra el Mínimo:** El sistema repite este proceso para cada pliego de impresión posible y se queda con la combinación (Pliego + Armado + Máquina) que da el precio final más bajo.

El resultado es un precio individual optimizado. La suma de estos precios es el **Costo Base Total**, el número que el *ganging* debe superar.

#### 

#### Desglose de Costos

Para entender cómo se llega al precio final, volvamos a nuestra analogía de la cocina. El costo de decorar tus galletas se compone de:

* **Ingredientes (Costo de Material):** Es el costo del papel. Si necesitas 100 pliegos para tu trabajo y la máquina desperdicia 20 en la preparación, el sistema calcula el costo de **120 pliegos**, buscando siempre la forma más barata de cortarlos de las resmas gigantes de la fábrica.
* **Preparación de la Cocina (Costos Fijos - Postura y Lavado):**
  + **Postura:** Es el costo de "fabricar los sellos" (planchas) y montar toda la línea de ensamblaje. El sistema permite dos formas de cobrarlo:
    - **Costo por Tinta:** Si tu galleta lleva 4 colores, pagas 4 veces el costo de postura, porque necesitas 4 "sellos" diferentes.
    - **Costo por Tiraje Entero:** Pagas un costo fijo una sola vez, sin importar si la galleta lleva 1 o 10 colores.
  + **Lavado** Es el costo de limpiar las "estaciones de decoración" (cuerpos) para cambiar de color. Sigue la misma lógica que la postura.
* **Decorar cada Galleta (Costo Variable - Impresión por Millar):**
  + Es el costo de pasar cada hoja por la máquina. Se cobra por cada mil hojas que pasan.
  + La imprenta siempre tiene un **mínimo a cobrar**. Si necesitas decorar 500 galletas pero el mínimo es 1000, te cobrarán por 1000.
  + Si las galletas se decoran por **ambos lados (Duplex)**, el costo variable se aplica dos veces, una por cada lado, y el mínimo se considera para cada pasada.

El optimizador toma todas estas variables, las combina de miles de formas y las evalúa para encontrar el plan de producción que resulta en el menor costo final, uniendo la precisión de la matemática con la complejidad del mundo real de la imprenta.

## Ganging: El Arte de Podar un Árbol de Millones de Posibilidades

Aquí es donde reside la verdadera inteligencia del optimizador. El proceso de *ganging* (combinar trabajos) es un problema con un número de soluciones posibles tan vasto que es imposible para un humano evaluarlas todas. Imagina un árbol gigantesco donde cada rama es una decisión de producción. El objetivo del sistema no es recorrer el árbol entero —lo cual tardaría días— sino podar inteligentemente las ramas inútiles para quedarse solo con las que tienen frutos de alta calidad.

Este proceso se repite de forma sistemática para cada uno de los **pliegos de impresión** estándar que la imprenta ha definido.

#### Paso 1: Construcción del Universo de Posibilidades

El sistema empieza construyendo todas las combinaciones teóricas, sin censura.

1. **Combinar los Trabajos:** Primero, se crean todos los subconjuntos de trabajos posibles. Si tenemos un Flyer (F), una Tarjeta (T) y un Sticker (S), el sistema generará los siguientes grupos para analizar:
   * Grupos de 2: [F, T], [F, S], [T, S]
   * Grupos de 3: [F, T, S]
2. **Calcular el Máximo Teórico por Área:** Para un grupo de trabajos y un pliego específico (ej. 51x36 cm), el sistema calcula la cantidad máxima teórica de cada trabajo que podría caber si el pliego se usara solo para él.
   * *Máximo de Flyers = Área de un Flyer / Área del Pliego*
   * *Máximo de Tarjetas = Área de una Tarjeta / Área del Pliego*
3. Esto nos da los límites superiores. Es imposible que quepan más piezas que las que dicta el área.
4. **Generar TODAS las "Recetas" Posibles:** Con estos máximos, el sistema genera el universo completo de combinaciones de cantidades. Si el máximo de Flyers es 20 y el de Tarjetas es 100, se generan todas las "recetas" posibles:
   * [1 Flyer, 1 Tarjeta], [1 Flyer, 2 Tarjetas], ..., [1 Flyer, 100 Tarjetas]
   * [2 Flyers, 1 Tarjeta], [2 Flyers, 2 Tarjetas], ..., [2 Flyers, 100 Tarjetas]
   * ...y así sucesivamente hasta [20 Flyers, 100 Tarjetas].

Esto crea un árbol con **cientos de miles o incluso millones de ramas (candidatos)** para cada pliego y grupo de trabajos. Evaluar cada una sería una locura computacional.

#### Paso 2: La Poda Inteligente

Aquí es donde comienza la poda, siguiendo una secuencia de filtros del más barato al más caro computacionalmente.

1. **Filtro 1: La Poda por Área (La más importante)** El sistema recorre cada una de las millones de "recetas" y aplica una regla simple: **si la suma de las áreas de todas las piezas de la receta supera el área del pliego, se descarta inmediatamente.  
   Analogía:** Es como mirar una receta de galletas. Si te pide 5 kilos de harina y tú solo tienes 1 kilo, ni siquiera intentas empezar. La descartas al instante. Este filtro por sí solo elimina más del 99% de las posibilidades sin apenas esfuerzo.
2. **Filtro 2: Cálculo del Tiraje (El Factor Limitante)** Para cada receta que sobrevive al filtro de área, se calcula el **tiraje**: el número de veces que se debe imprimir ese pliego para satisfacer la demanda de todos los trabajos que contiene. La regla es simple: **el tiraje lo define el trabajo que se agota primero.  
   Ejemplo:**
   * **Receta:** [3 Flyers, 10 Stickers]
   * **Necesitas:** 5,000 Flyers y 20,000 Stickers.
   * **Cálculo:** Para los Flyers, necesitas 5000 / 3 = 1667 pliegos. Para los Stickers, necesitas 20000 / 10 = 2000 pliegos.
   * **Tiraje Final:** Debes imprimir **2000 pliegos**. Si solo imprimieras 1667, te faltarían stickers. El sticker es el "factor limitante".
3. **Filtro 3: Ordenar por la Heurística más Potente (Tiraje)** Ahora tenemos una lista de miles de recetas válidas en área, cada una con su tiraje calculado. Antes de hacer el cálculo de costo completo (que es lento), el sistema las ordena de **menor a mayor tiraje**.  
   **¿Por qué?** Porque el tiraje es uno de los componentes que más impacta en el costo variable. Una solución con un tiraje de 2,000 es con toda seguridad más prometedora que una con un tiraje de 10,000 sobre el mismo pliego, recordemos que estamos evaluando dado un pliego fijo, el principio de este razonamiento dice “Este proceso se repite de forma sistemática para cada uno de los **pliegos de impresión** estándar que la imprenta ha definido.”. Esto nos permite probar las mejores candidatas primero.
4. **Filtro 4: La Validación Final (El Dibujante)** Con la lista ordenada, el sistema empieza a preguntarle al "dibujante", que es un proceso computacionalmente más caro.
   * Toma la **primera receta de la lista** (la de menor tiraje).
   * Le pregunta al dibujante: "¿Puedes realmente acomodar físicamente estas piezas en el pliego?"
   * **Si la respuesta es SÍ:** ¡Tenemos un ganador! Esa es la **solución "campeona"** para ese pliego y ese grupo de trabajos. Se guarda y el resto de las miles de combinaciones para ese pliego se descartan. No necesitamos seguir buscando.
   * **Si la respuesta es NO:** Se descarta esa receta y se prueba con la siguiente de la lista (la que tenía el segundo tiraje más bajo), y así sucesivamente.

Este proceso de poda secuencial garantiza que solo las mejores y más viables opciones lleguen a las etapas finales de cálculo, haciendo que un problema casi infinito se pueda resolver en segundos o minutos.

## El Corazón Geométrico: ¿Cómo Funciona el "Dibujante"?

Después de que nuestro sistema ha generado y filtrado miles de combinaciones teóricas, nos queda una pregunta fundamental: una receta que es válida en área (la suma de las áreas de las piezas < área del pliego), **¿es realmente posible de armar en el mundo físico?**

Aquí es donde entra en juego nuestro "dibujante”. Su única y crucial tarea es resolver el **Problema de Empaquetado Bidimensional** (2D Bin Packing Problem), un desafío clásico en computación.

**Analogía:** Imagina que tienes una valija vacía (el pliego) y una pila de libros de diferentes tamaños (los trabajos). Nuestro experto en Tetris te dirá, en una fracción de segundo, no solo **si** caben todos los libros, sino también **exactamente en qué posición** debes colocar cada uno.

#### ¿Qué le damos de entrada?

La comunicación con el "dibujante" es muy simple y directa. Le entregamos dos cosas:

1. **Un "Lienzo" (El Pliego):** Le damos un único rectángulo grande, definido por su ancho y su alto. Este es el pliego de impresión en el que queremos acomodar los trabajos.
2. **Una Lista de "Piezas" (Los Trabajos):** Le damos una lista de todos los rectángulos más pequeños que debe intentar acomodar. Esta lista se genera a partir de la "receta" candidata. Por ejemplo, si la receta es {'flyer-a5': 2, 'tarjeta-9x5': 8}, le pasamos una lista que contiene dos rectángulos con las medidas del flyer y ocho con las de la tarjeta.

### ¿Qué nos Devuelve de Salida?

El "dibujante" nos da dos piezas de información vitales:

1. **Una Respuesta de Éxito o Fracaso:** La primera pregunta que le hacemos es: "¿Pudiste acomodar todas las piezas que te di?". Comparamos el número de piezas que le entregamos con el número de piezas que logró acomodar. Si son iguales, es un **ÉXITO**.
2. **Un Plano de Coordenadas Detallado:** Si la respuesta es "ÉXITO", el dibujante nos entrega un plano exacto, como si fuera un archivo de AutoCAD. Para cada una de las piezas, nos dice:
   * Sus coordenadas (x, y) dentro del pliego.
   * Sus dimensiones finales (por si la rotó para que quepa mejor).

Esta información es la que guardamos y finalmente usamos en nuestra lógica del armado de los trabajos sobre el pliego y es la que un operario de imprenta usaría para armar el pliego en la vida real.

### ¿Cómo lo hacemos? La Magia Interna

El problema de empaquetar rectángulos es famoso por ser **"NP-difícil"**, un término informático que significa que la cantidad de posiciones posibles crece a un ritmo tan bestial que probarlas todas es imposible, incluso para una supercomputadora.

Por lo tanto, no podemos usar la fuerza bruta. Utiliza **algoritmos heurísticos** increíblemente rápidos y eficientes, que son "atajos" inteligentes para encontrar una solución excelente sin tener que probarlo todo. Algunas de sus estrategias son:

* **Skyline (Horizonte):** Trata los bordes superiores de las piezas ya acomodadas como el horizonte de una ciudad. Luego, intenta colocar la siguiente pieza en el "valle" más bajo que encuentre, rellenando los huecos de manera muy eficiente.
* **MaxRects (Rectángulos Máximos):** Mantiene un registro de todos los espacios rectangulares vacíos que quedan en el pliego y, para cada nueva pieza, decide cuál de esos espacios es el "mejor" para colocarla, tratando de dejar espacios vacíos grandes y utilizables para las piezas futuras.
* **Guillotine (Guillotina):** Intenta hacer cortes rectos a lo largo o ancho del pliego cada vez que acomoda una pieza, subdividiendo el problema en rectángulos más pequeños y fáciles de rellenar.

Nuestro sistema utiliza una de estas estrategias para obtener una respuesta de "ÉXITO" o "FRACASO" de forma casi instantánea. Es este componente el que actúa como el árbitro final, descartando los armados que son teóricamente posibles en área pero geométricamente imposibles en la práctica, asegurando que cada solución propuesta sea 100% viable en la producción.

## 

## El Cerebro del Optimizador: El Solver

Una vez que la Fase 2 (Ganging y Poda) ha terminado, nos quedamos con una lista curada de los mejores "layouts campeones" que son geométricamente posibles. A esta lista le sumamos los layouts de la solución base (imprimir cada trabajo por separado).

Ahora tenemos un "menú" de opciones de producción de alta calidad. Pero, ¿cuál es la combinación perfecta? ¿Usamos un solo ganging que hace casi todo? ¿O es más barato usar un ganging de dos trabajos y dejar el tercero por separado?

Responder a esta pregunta es la tarea del **Solver**.

**Analogía:** Imagina que eres el director técnico de un equipo de fútbol. La Fase 2 te ha presentado una preselección de los mejores jugadores disponibles (los layouts). El Solver es tu **asistente técnico superinteligente**, con una computadora en lugar de cerebro. Analiza a todos los jugadores, sus fortalezas (cuánto producen) y sus "salarios" (el costo), y te dice exactamente cuál es la alineación titular (el plan de producción) que te garantiza ganar el partido (cumplir con el pedido) pagando el menor salario total posible.

### ¿Qué le damos de entrada? (El Menú de Opciones)

Le entregamos al solver una lista completa y detallada de todas las formas viables de producir los trabajos. Esta lista incluye:

1. **La Solución Base:** Todas las opciones para imprimir cada trabajo de forma individual.
2. **Los Layouts "Campeones":** Todos los layouts de ganging exitosos que encontró el "dibujante".

Para cada uno de estos layouts en el "menú", le damos una ficha técnica muy clara:

* **Su Costo Total:** El precio final y todo incluido de ejecutar ese tiraje completo, desde el papel hasta la última impresión.
* **Su Producción Detallada:** Exactamente cuántas piezas de cada trabajo (flyer-a5, tarjeta-9x5, etc.) se obtienen si se ejecuta ese tiraje.

### ¿Qué nos Devuelve de Salida? (El Plan de Producción Ganador)

La respuesta del solver es un **plan de producción** claro y directo. No es una sola opción, sino un conjunto de instrucciones. Por ejemplo, podría decir:

* "Elige el layout ganging\_42 (que combina flyers y tarjetas) y ejecuta su tiraje completo de 834 pliegos."
* "Y también elige el layout base\_sticker-7x7 (el sticker individual) y ejecuta su tiraje de 572 pliegos."

Además, nos devuelve el **costo total combinado** de ejecutar ese plan, que será el costo mínimo posible.

### ¿Cómo lo hace? La Magia Interna

El solver no prueba combinaciones al azar. Resuelve un problema matemático clásico conocido como **"Problema de Cubrimiento de Conjuntos" (Set Covering Problem)**.

**Analogía del Supermercado:** Imagina que tienes una **lista de compras** (5000 flyers, 10000 tarjetas, 20000 stickers). El "menú" de layouts es como el **catálogo de ofertas** de un supermercado. Tienes "combos" (gangings) y productos "sueltos" (layouts base).

* El "Combo A" cuesta $8000 y te da 6000 flyers y 12000 tarjetas.
* El "Combo B" cuesta $9000 y te da 5000 flyers y 25000 stickers.
* Comprar stickers sueltos cuesta $2000.

El solver es el genio que mira tu lista y el catálogo y te dice instantáneamente: "No compres el Combo B. Compra el Combo A y los stickers sueltos. Te costará más barato y te llevarás todo lo que necesitas, aunque te sobren algunos flyers y tarjetas".

Para lograr esto, el solver piensa de la siguiente manera:

1. **Variables Binarias (Sí/No):** Para cada layout del menú, crea un interruptor mental: "Usar este layout: ¿Sí o No?".
2. **Restricciones (Las Reglas del Juego):** Le imponemos una regla fundamental: "La suma de la producción de todos los layouts que actives en 'Sí' debe ser mayor o igual a la cantidad que necesitamos de cada trabajo".
3. **Función Objetivo (La Meta):** Su única misión es encontrar la combinación de interruptores "Sí/No" que cumpla la regla anterior, pero que haga que la **suma de los costos totales de los layouts activados sea lo más pequeña posible**.
4. **Penalizaciones (El Toque Humano):** Podemos "influir" en la decisión del solver. Le decimos que cada máquina extra o tipo de papel diferente que use en su plan final añade un **porcentaje de penalización** a su costo total. Esto lo empuja a preferir soluciones logísticamente más simples (todo en una máquina, todo en un papel), a menos que una solución más compleja sea significativamente más barata.
5. **Búsqueda de Múltiples Soluciones:** Para darnos alternativas, el sistema primero le pide al solver la mejor solución. Una vez encontrada, le vuelve a pedir otra, pero con la nueva regla: "encuentra la mejor solución que sea más cara que la anterior". Este proceso se repite para darnos una lista ordenada de las N-mejores opciones.

En esencia, el solver construye un modelo matemático de todo tu problema de producción y utiliza algoritmos de optimización extremadamente potentes para explorar y encontrar la solución perfecta en segundos, una tarea que a un humano le llevaría horas o días, sin garantía de éxito.

## 

## Trabajo a Futuro: La Próxima Generación del Optimizador

Con una base funcional y robusta, podemos explorar futuras mejoras que refinarán la precisión de los costos, acelerarán el rendimiento y añadirán nuevas capacidades estratégicas.

### 1. Poda Heurística Inteligente (Reemplazar la Fuerza Bruta)

* **El Estado Actual:** La Fase 2 actualmente genera **todas** las combinaciones de cantidades posibles, lo que, aunque exhaustivo, puede ser computacionalmente muy costoso y lento, especialmente si se aumenta el límite de max\_qty.
* **La Propuesta:** Implementar un **algoritmo genético o de optimización por enjambre de partículas**. En lugar de probarlo todo, estos algoritmos funcionan de manera más "inteligente":
  1. Crean una población inicial de "recetas" aleatorias.
  2. Evalúan qué tan "buenas" son esas recetas (usando el tiraje como medida de aptitud).
  3. Toman las mejores, las "cruzan" entre sí y les aplican pequeñas "mutaciones" aleatorias para crear una nueva generación de recetas, que probablemente será mejor que la anterior.
  4. Repiten este proceso cientos de veces por segundo.
* **El Beneficio:** Se llegaría a soluciones de ganging de altísima calidad (o incluso mejores que las actuales) en una fracción del tiempo, ya que el sistema no perdería recursos evaluando combinaciones obviamente malas.

### 2. Modelado de Costos de Guillotinado

* **El Estado Actual:** El sistema optimiza el costo de **impresión**, pero no considera el costo del trabajo **posterior** en la guillotina. Un pliego con 10 trabajos diferentes, aunque sea barato de imprimir, puede ser una pesadilla para el operario de la guillotina, requiriendo mucho tiempo y mano de obra.
* **La Propuesta:** Añadir un **factor de "costo por corte" o "penalización por complejidad"**. El sistema podría contar el número de cortes únicos necesarios para separar todos los trabajos de un pliego. Los layouts que requieran más trabajo de guillotinado recibirían una penalización en su costo, haciendo que el solver prefiera soluciones que no solo son baratas de imprimir, sino también fáciles de finalizar.
* **El Beneficio:** El costo final reflejaría de manera más fiel el costo total de producción "de punta a punta", no solo hasta la impresión. Las soluciones serían más prácticas para el taller.

### 3. Optimización por Tiempos de Entrega

* **El Estado Actual:** El único objetivo del solver es minimizar el costo.
* **La Propuesta:** Añadir una nueva dimensión al problema: el **tiempo**. Se podría añadir a cada máquina un parámetro de "pliegos por hora". Luego, en el input.json, se podría especificar si el objetivo es:
  1. "mode": "cheapest" (como ahora).
  2. "mode": "fastest" (encontrar la solución que termine antes, sin importar el costo).
  3. "mode": "balanced" (encontrar un punto medio entre costo y velocidad).
* **El Beneficio:** Convertiría al optimizador en una herramienta de planificación de producción mucho más potente, capaz de responder a trabajos urgentes de forma inteligente.

### 4. Agrupación de Trabajos por Fecha de Entrega

* **El Estado Actual:** El optimizador procesa un lote de trabajos que se le entregan en un momento dado.
* **La Propuesta:** Permitir que el sistema analice un **conjunto más grande de trabajos** (por ejemplo, "todos los trabajos que deben entregarse esta semana") y busque oportunidades de ganging entre ellos, incluso si pertenecen a clientes y órdenes de compra diferentes.
* **El Beneficio:** Este es uno de los mayores potenciales de ahorro. Un flyer para el Cliente A podría combinarse perfectamente con una tarjeta para el Cliente B si ambos usan el mismo papel y tienen fechas de entrega similares. Esto maximizaría el uso de cada pliego y reduciría drásticamente los costos fijos a lo largo de toda la semana.

### 5. Visualización Gráfica de los Layouts

* **El Estado Actual:** El output.json devuelve las coordenadas de posicionamiento (placements) como una lista de números, que un operario debe interpretar.
* **La Propuesta:** Crear un visualizador web simple. Podría ser una segunda ruta en la misma API (/api/visualize?layoutId=...) que genere un archivo de imagen (SVG o PNG) o una simple página HTML que dibuje los rectángulos del layout en sus posiciones correctas sobre el pliego.
* **El Beneficio:** Un "mapa" visual del armado es infinitamente más útil y rápido de entender para el personal de pre-prensa y producción, reduciendo errores y acelerando la preparación.

### 6. Búsqueda Activa de Armados "Frente y Dorso" (Work & Turn)

* **El Estado Actual:** El sistema actualmente no busca de forma proactiva los armados que son eficientes para la técnica de "Work & Turn" (usar la misma plancha para frente y dorso). Simplemente valida la simetría si se da la casualidad.
* **La Propuesta:** Mejorar la inteligencia del "dibujante" en la Fase 2. Al analizar un pliego, el sistema también debería analizar **medio pliego**. Si logra acomodar la mitad de las piezas de una receta en la mitad del pliego, sabe que ha encontrado un armado perfecto para "Work & Turn". Al duplicar ese medio armado, obtiene un layout completo y simétrico.
* **El Beneficio:** Descubriría de forma proactiva oportunidades de ahorro que ahora se están perdiendo, reduciendo a la mitad el costo de planchas y posturas en muchos más casos y presentando soluciones aún más económicas.

### 7. Solver Avanzado con Producción Parcial

* **El Estado Actual:** El solver actual trabaja con "paquetes cerrados". Cada layout que se le presenta tiene un costo total y un tiraje fijos (ej: "la opción A cuesta $8000 e implica imprimir 2000 pliegos"). El solver solo puede decidir "Sí" o "No" a cada paquete completo.
* **La Propuesta:** Re-arquitecturar el modelo del solver para que entienda los costos fijos y variables. En lugar de darle un costo total, le daríamos los componentes por separado:
  + Costo Fijo (Postura, Lavado).
  + Costo Variable (costo por cada pliego impreso). La variable del solver ya no sería binaria (Sí/No), sino un entero (cantidad de pliegos a imprimir para ese layout).
* **El Beneficio:** Esto desbloquearía un nivel de optimización muy superior. El solver podría tomar decisiones mucho más granulares y potentes como:  
  "Voy a usar el **layout A** para imprimir solo **500 pliegos**, porque con eso cumplo justo con la cantidad del trabajo\_1. Luego, usaré el **layout B** para imprimir **1500 pliegos**, porque es más eficiente para producir lo que falta del trabajo\_2 y todo el trabajo\_3." Esta capacidad de "cumplimiento parcial" encontraría ahorros en escenarios complejos que el modelo actual, por su diseño, no puede ver.

### 8. Incorporación de Terminaciones (Post-Prensa)

* **El Estado Actual:** El optimizador calcula el costo hasta que el pliego sale de la máquina de imprimir. No considera los procesos de terminación que vienen después.
* **La Propuesta:** Extender el modelo de costos para incluir una variedad de procesos de post-prensa: **Doblados, Laminados, Barniz UV Sectorizado, Encuadernados, etc.** El sistema necesitaría una nueva sección en el input para definir los costos de estos procesos. La optimización se volvería aún más compleja, ya que el armado en el pliego puede influir en el costo de la terminación. Por ejemplo, laminar un solo pliego grande con 20 tarjetas es mucho más barato que laminar 20 tarjetas ya cortadas.
* **El Beneficio:** Proporcionaría un **costo total de producción "llave en mano"**, mucho más preciso y real. El optimizador podría encontrar soluciones que, aunque parezcan un poco más caras en la impresión, resulten en un ahorro significativo en la etapa de terminación.

### 9. Manejo de Trabajos Multi-Página (Libros y Revistas)

* **El Estado Actual:** El sistema asume que cada "trabajo" es una única pieza gráfica (un flyer, una tarjeta), que puede tener un frente y un dorso. No puede modelar un producto compuesto por múltiples páginas diferentes, como un libro o una revista.
* **La Propuesta:** Evolucionar el concepto de "Trabajo" a "Producto". Un producto estaría compuesto por una lista de "Páginas". Esto requeriría una mejora sustancial en la lógica de armado para que entienda el concepto de **compaginado** (imposition o signaturas). El sistema debería saber cómo armar las páginas en un pliego (ej: página 1 junto a la 16, la 2 junto a la 15) para que, una vez doblado y cortado, el producto final quede en el orden correcto. La lógica de costos también se vería afectada, ya que un armado de 16 páginas diferentes requiere 16 planchas distintas, mientras que un armado de 16 páginas iguales requiere una sola.
* **El Beneficio:** Expandiría radicalmente el alcance del optimizador, permitiéndole cotizar y planificar la producción de trabajos mucho más complejos y lucrativos, como libros, catálogos, revistas y folletos de múltiples páginas.